



# El sector exterior en la Economía Regional

*J. Baños Torres y J. Castillo*

*Profesores de Economía Regional. Facultad de Ciencias Económicas de Castilla-La Mancha*

En 1993, Castilla-La Mancha, al igual que el resto de Comunidades Autónomas españolas, ha sufrido los efectos de una significativa recesión económica, amparada en un contexto internacional. Cuando aparecen signos evidentes de reactivación económica en el transcurso de 1994, hay coincidencia en definir esta crisis como de naturaleza industrial, incluyendo el sector de la construcción, caracterizada por la debilidad del consumo interno y la recesión de la actividad inversora.

En esta coyuntura tan solo dos sectores, el exterior y el de servicios, han tenido un comportamiento amortiguador de la caída en los principales indicadores macroeconómicos. El Sector Servicios ha presentado tasas de crecimiento positivas y sobre todo ha coadyuvado a evitar una mayor destrucción del empleo regional. Por su parte, el Sector Exterior ha contrarrestado, en parte, la debilidad de la demanda interna, muy afectada por la alta tasa de ahorro, fundamentalmente de las familias por el «motivo precaución», que se genera en las etapas de crisis.

El Sector Exterior se ha visto muy beneficiado por las depreciaciones de la moneda española, lo cual ha permitido un comportamiento dinámico del sector exterior en la nacional y particularmente ha hecho que las exportaciones de Castilla-La Mancha hayan crecido un 52,9% en 1993.

Sin embargo, tras este crecimiento, realmente espectacular para un solo año, hay condicionantes que se deben resaltar para no hacer «lecturas eufóricas», como han realizado algunas Administraciones.

Es cierto que Castilla-La Mancha ha crecido por encima de la media nacional en el valor de sus exportaciones, situándose en segundo lugar de las regiones españolas, tras Galicia, en tasa de crecimiento. Pero, también lo son las matizaciones que deben hacerse a esta consideración:

a) Las exportaciones de Castilla-La Mancha, a pesar de su crecimiento, siguen suponiendo una parte insignificante (1,51%) del total de las exportaciones nacionales.

b) La tasa de cobertura respecto de las importaciones

sigue siendo muy reducida (72,41%), por debajo de la media nacional.

c) El peso del comercio exterior en la economía regional es un porcentaje ínfimo. Si calculamos la CUOTA EXPORTADORA, medida como el porcentaje de la producción bruta de la agricultura y de la industria que se exporta, ésta se sitúa para Castilla-La Mancha en el 6,24%, solamente por delante de la región extremeña, y muy por debajo de la media nacional que se acerca al 19%.

d) Escogiendo el INDICE EXPORTADOR, que nos indica en términos relativos la posición de la región respecto de España, sólo exportamos la tercera parte de lo que lo hacen el resto de las regiones españolas conjuntamente.

e) Desagregando el comercio exterior regional se observa que la especialización de las ventajas comparativas se circunscriben a los sectores primarios de agroalimentación (vinos, aceite y productos hortofrutícolas) y de manufacturas de consumo (textil, calzado y muebles), que por sí solos representan el 60% del total de las transacciones exteriores regionales. Este porcentaje es creciente en el tiempo, puesto que en 1991 representaban el 50% del total de los flujos comerciales.

f) Por el lado de las importaciones se confirma la escasa dimensión de nuestro Sector Exterior, pues el hecho exclusivo de la puesta en marcha de la Central Nuclear de Trillo, en Guadalajara, es suficiente para explicar casi el 50% de las importaciones regionales, a lo largo de los últimos años.

Este hecho enmascara la configuración regional del comercio exterior, ya que en el análisis provincial se desmarca Guadalajara como «causante» última del desequilibrio exterior de la región, ya que el resto de provincias tienen TASAS DE COBERTURA positivas:

Provincia	1993
Albacete	186,33
Ciudad Real	153,41
Cuenca	149,62
Guadalajara	17,64
Toledo	106,93

Por otra parte, el sector de la energía nuclear en la región tiene un impacto distorsionador en la evolución temporal del Sector Exterior. Hasta 1986, la estructura del comercio exterior regional presentaba unos índices de cobertura muy elevados, ya que durante años el valor de las exportaciones duplicaba al de las importaciones regionales. En 1987, sin embargo, las importaciones se multiplicaron por cinco, como consecuencia del hecho reseñado, dando lugar a tasas de cobertura de las transacciones exteriores muy reducidas.

g) El comercio exterior se concentra en la Unión Europea, siendo esta área la receptora de las tres cuartas partes del total de la actividad comercial exportadora regional, mientras que las compras de esta zona suponen el 90% de las adquisiciones exteriores de Castilla-La Mancha. Esta situación viene derivada de la incorporación de España a la CEE, puesto que en 1985, estas magnitudes eran del 45,8% y del 74% respectivamente.

Una vez constatadas estas consideraciones, conviene precisar algunos aspectos de interés. En primer lugar, la estructura productiva sectorial de Castilla-La Mancha tiene mucho que ver con la distribución subsectorial exportadora de la región

#### ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE CASTILLA-LA MANCHA POR SECTORES (1993)

	Agricultura	Industria	Construcción	Servicios
C-LM	10,97	22,61	12,76	53,66
ESPAÑA	4,50	21,48	7,76	66,25

Fuente: FIES

#### INDICES DE ESPECIALIZACION SECTORIAL (1993)

	Agricultura	Industria	Construcción	Servicios
C-LM	193,49	83,73	130,73	64,61
ESPAÑA	100,00	100,00	100,00	100,00

Fuente: FIES

Si nos fijamos en los datos, tanto de estructura productiva como en los índices de especialización sectorial, éstos denotan una fuerte ventaja comparativa en Construcción y, fundamentalmente, en Agricultura, estando por debajo de la media en Industria y Servicios. Esta ventaja locacional de la Agricultura explica, en una parte importante, el hecho de que un significativo valor de las exportaciones se concentre en los productos agroalimentarios.

En segundo lugar, si consideramos espacialmente la cuota exportadora, es decir, la existente para cada una de las provincias de Castilla-La Mancha tenemos que en 1993:

	Agric.+I Ind. (1)	Exportac. (2)	Cuota Exportadora (2)/(1)(%)
AB	319.692	22.817	7,14
CR	602.206	23.879	3,97
CU	180.855	20.921	11,57
GU	252.501	17.697	7,01
TO	581.100	35.591	6,12

Nota: Procede de la primera estimación de la Dirección General de Aduanas una vez ajustado el nuevo sistema Intrastat para la recogida de datos comunes en el comercio intracomunitario.

De los datos reflejados en este cuadro, destaca la potencialidad exportadora de la provincia conquense, con dos grandes zonas locacionales, Tarancón y La Manchuela, y sorprende la menor capacidad exportadora de la provincia de Ciudad Real, a pesar de que cuenta con algunos núcleos fuertemente industrializados, Puertollano, Almadén, etc., lo que vendría a explicar, en parte, la fuerte crisis ligada a estas zonas. Por otra parte, la escasa diversificación de la industria agroalimentaria existente en esta provincia representa un relativo lastre para la especialización exterior, al centrarse excesivamente en vinos y, en algunas zonas, en queso manchego.

Esta descripción de los hechos nos invita a hacer una serie de reflexiones que creemos de interés:

— El fortalecimiento del Sector Exterior incidiría en un despegue mucho más consistente y rápido, si este sector económico estuviera más implantado en la economía regional. La razón es obvia, ya que se podría elevar el efecto multiplicador del Sector Exterior sobre los niveles de renta y empleo, que en la actualidad presenta un nivel muy reducido. Paralelamente se puede concluir que la crisis hubiera tenido menor «calado» regional de haber existido una configuración exportadora más dinámica.

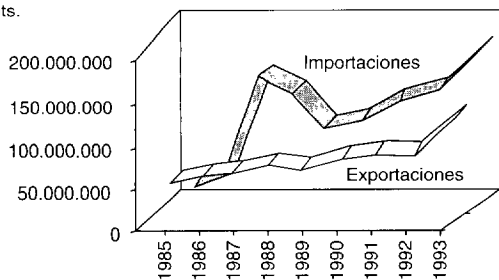
— Es necesaria, para el futuro, la articulación de una política regional con vocación de apoyo a la exportación, que debe incluir la selección exhaustiva de la incentivación de proyectos de inversión y la sobrevaloración de aquellas iniciativas que nazcan con objetivos exportadores; así como la consolidación de proyectos de agrupaciones de empresas y consorcios de exportación, que aprovechen las economías de escala en el intercambio comercial. De este modo, la concentración de empresas, en su estructura vertical, en el momento de realizar exportaciones puede ser una adecuada vía para salvar los obstáculos que supone dicha dimensión empresarial. Actuaciones sobre la escasa dimensión empresarial, en sentido individual, y el apoyo financiero a las iniciativas sería complementario en el sentido de mejorar la propensión exportadora del proceso de desarrollo regional.

— La búsqueda de nuevos mercados distintos de los de la Unión Europea resulta imprescindible ante el riesgo de concentración excesiva que se produce en la actualidad. En este sentido, la nueva etapa que se abre en el comercio internacional, con los acuerdos del GATT, puede ser un punto de arranque para el acercamiento a las grandes áreas del comercio mundial. En definitiva, la diversificación en la composición productiva y en la estructura espacial resultan dos condiciones necesarias para la consolidación de la potencialidad comercial exterior de Castilla-La Mancha. □

#### COMERCIO EXTERIOR POR COMUNIDADES AUTONOMAS (1993)

	Exportaciones	Importaciones	Tasa Cobertura CLM	Tasa Cobertura España
1985	54.511.567	22.295.069	224,5	80,3
1986	60.787.184	35.992.119	168,9	77,0
1987	66.610.890	152.057.802	43,8	69,6
1988	72.285.700	130.798.344	55,3	66,7
1989	66.557.835	90.295.010	73,7	61,1
1990	79.817.609	96.839.740	82,4	63,3
1991	81.853.240	118.093.365	69,3	64,4
1992	79.566.353	126.013.300	63,1	64,7
1993	121.151.200	167.310.200	72,4	76,2

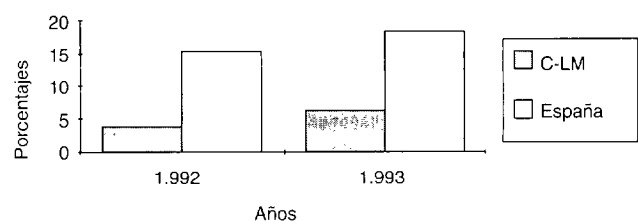
Miles pts.



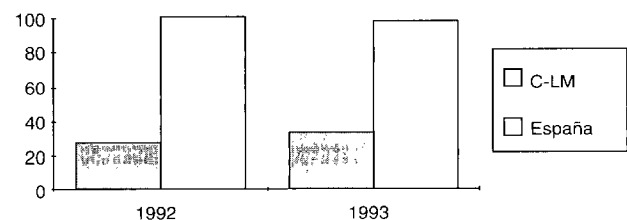
#### RATIOS DEL COMERCIO EXTERIOR EN CASTILLA-LA MANCHA

	Cuota Exportadora		Índice Exportador	
	1992	1993	1992	1993
Andalucía	14,52	18,09	94,00	97,10
Aragón	18,85	22,68	122,00	121,70
Asturias	11,09	11,72	71,80	62,90
Baleares	9,67	12,94	62,60	69,40
Canarias	8,83	8,89	57,20	47,70
Cantabria	12,24	15,28	79,30	82,00
<b>Cast.-La Mancha</b>	<b>4,22</b>	<b>6,24</b>	<b>27,30</b>	<b>33,50</b>
Castilla y León	12,09	12,37	78,30	66,40
Cataluña	15,61	19,31	101,00	103,60
Com. Valenciana	22,17	25,22	143,50	135,30
Extremadura	3,97	5,18	25,70	27,80
Galicia	10,86	16,31	70,30	87,50
Madrid	17,64	23,59	114,20	126,60
Murcia	15,46	19,2	100,10	103,00
Navarra	29,39	28,93	190,30	155,20
P. Vasco	10,06	22,97	123,40	123,20
Rioja (La)	7,58	9,88	49,10	53,00
<b>TOTAL ESPAÑA</b>	<b>15,44</b>	<b>18,64</b>	<b>100,00</b>	<b>100,00</b>

#### CUOTA EXPORTADORA



#### INDICE EXPORTADOR



#### COMERCIO EXTERIOR POR COMUNIDADES AUTONOMAS (1993)

(Millones de pts.)

Comunidades Autonomas	Exportación			Importación			Tasa de Cobertura
	Valor	% S/ Total	% VAR 93/92	Valor	% S/ Total	% VAR 93/92	
Andalucía	806.798,90	10,04	23,85	735.941,90	7,01	5,80	109,63
Aragón	430.927,00	5,36	20,35	365.602,90	3,48	28,48	117,87
Asturias	140.415,50	1,75	4,22	133.691,00	1,27	2,89	105,03
Baleares	55.501,20	0,69	25,64	86.971,20	0,83	13,90	63,82
Canarias	72.058,20	0,90	28,21	339.917,30	3,24	-1,66	21,20
Cantabria	91.241,30	1,14	37,27	91.588,60	0,87	20,96	99,62
<b>CLM</b>	<b>121.151,20</b>	<b>1,51</b>	<b>52,88</b>	<b>167.310,20</b>	<b>1,59</b>	<b>32,41</b>	<b>72,41</b>
Cast. y León	454.727,70	5,66	20,48	489.269,70	4,66	17,77	92,94
Cataluña	1.990.952,00	24,77	20,55	3.146.598,80	29,96	0,88	63,27
Extremadura	41.982,30	0,52	40,94	21.738,00	0,21	41,18	193,13
Galicia	432.769,80	5,39	54,06	531.953,30	5,06	24,58	81,35
La Rioja	44.128,40	0,55	34,72	37.012,00	0,35	4,87	119,23
Madrid	908.723,00	11,31	21,08	2.464.692,40	23,46	-2,76	36,87
Murcia	207.972,00	2,59	30,49	164.698,10	1,57	18,17	126,27
Navarra	299.532,60	3,73	2,72	173.475,40	1,65	-40,28	172,67
P. Vasco	770.348,80	9,59	17,59	737.044,40	7,02	63,40	104,52
Valencia	1.166.930,90	14,52	13,33	816.796,80	7,78	9,67	142,87

Fuente: Dirección General de Aduanas.